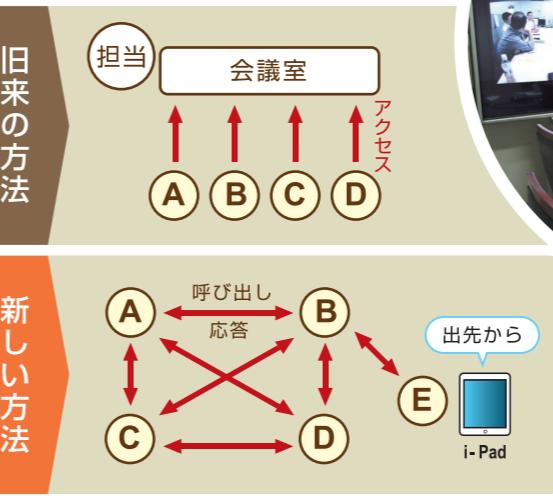


代表的な取組② TV会議システム

4千万円のコスト削減を!

拠点間での会議が多いため、同社ではその移動にかかる時間や交通費、人件費等を削減して生産性を向上させよう、と新たなTV会議システムを導入した。国内11拠点をリアルタイムでつなぐ。

同社では以前からWEB会議システムを導入していたが、その用途は社長の話等を一方で放送することが多かった。事前設定が必要で、マイク調整等の準備が煩雑、さらに担当者がいない時間帯には使えない等



不便だったため、会議としての利用が広まらなかった。担当の高部広昭課長(経営情報部)は「ワークライフバランス(WLB)を推進する上で、もう社員誰もが気軽に使えるようにならう」と社員に導入しました」と言う。また、インターネット環境さえ整っていれば場所を問わずに使える。



新機材は電源を入れて約30秒で起動し、接続は登録先を選択だけで電話のように簡単に使える。また、インターネット環境さまで起動し、接続は登録先を選択だけで電話のように簡単に使える。また、インターネット環境さえ整っていれば場所を問わずに使える。

また、インターネット環境さえ整っていれば場所を問わずに使える。



従業員の家族に会社の仕事を知つてもらい、身近に感じてもらおうと、8月に本社でファミリーデーが実施された。スタッフはお揃いの青いボロシャツを着て、従業員とその家族27人を迎えた。参加者は会社の仕事をわかりやすく説明し、被災地の現地の出張が増えているが、このTV会議システムで大幅に効率化が図れるはずだと高部課長は期待している。



社員のひと言

鈴木 仁 副室長 情報システム部 防災・森林環境室
(参加者:妻、長女7歳、長男4歳)

私は自宅が遠いので帰宅時間が遅く、特に繁忙期は子どもたちとはすれ違いがちでした。「なんでパパ遅いの?」と聞かれても仕事の説明が難しく話せずにいましたが、今回、私の仕事や魅力的な仲間を知つてもらう機会と思い参加しました。まだ幼いので心配でしたが、子どもたちは楽しかったと言いました。

代表的な取組③ ファミリーデー

ちびっ子コンサルタント任命

学生の子どもに對して建設コンサルタントの仕事をわかりやすく伝えるのはなかなか難しかつたが、改めて自分達が携わっている仕事に誇りを感じることもできた」「他の社員も同じ体験ができるよう、ぜひ続けてほしい」と名刺を交換し、社内の「視察先」には業務運営会議(「支社長会議」)もあり、多くの支社長からは「いい取組で社員の励みにもなる。支社でも是非やりたい」という声があがつた。今後、ファミリーデーの取組は社内で広がりを見せる様相だ。

一方、ちびっ子コンサルタントの「視察先」には、WLB推進事務局は「本当にやつてよかった」。今後も継続していきたいと思いつた。WLB推進事務局は「本当にやつてよかった」と名刺を交換し、社内の「視察先」には業務運営会議(「支社長会議」)もあり、多くの支社長からは「いい取組で社員の励みにもなる。支社でも是非やりたい」という声があがつた。今後、ファミリーデーの取組は社内で広がりを見せる様相だ。

一方、ちびっ子コンサルタントの「視察先」には、WLB推進事務局は「本当にやつてよかった」と名刺を交換し、社内の「視察先」には業務運営会議(「支社長会議」)もあり、多くの支社長からは「いい取組で社員の励みにもなる。支社でも是非やりたい」という声があがつた。今後、ファミリーデーの取組は社内で広がりを見せる様相だ。

一方、ちびっ子コンサルタントの「視察先」には、WLB推進事務局は「本当にやつてよかった」と名刺を交換し、社内の「視察先」には業務運営会議(「支社長会議」)もあり、多くの支社長からは「いい取組で社員の励みにもなる。支社でも是非やりたい」という声があがつた。今後、ファミリーデーの取組は社内で広がりを見せる様相だ。



社長と事業本部長が全社一斉ノー残業デーを呼びかけるポスター

古い体质から脱却しWLBを推進するにあたってはポイントがあった。まずは社長自らが明確な意思を社内外に発信することで、社員から不満の声が出ることもありますが、むしろそうした意見が出たときこそ、WLBの真意や取組の目的を説明して理解しても

「夜遅くまで働く=頑張っている」という評価を改めるため、同社では今年「残業対策成果賞」などの特別表彰を実施した。独自の取組を実施し成果をあげたチームを広く公募した他、一定基準をクリアした26チームを選定し総額約500万円を授与する。

長時間労働の打開に向けて、同社はこの3年間で様々な取組を加速させた。例えば毎週水曜日のノーギャラデーには、勤務時間外にかかつてきた電話に対して音声自動応答システムへ切り替える等、定時退社を促した。さらに、今年9月の全4回の水曜日には「全社一斉100%ノーギャラデー」を実施。ポスターには長谷川伸一社長や事業本部長が登場し、「17時に帰ろう」と呼びかけより注目されるよう毎週デザインを変えて社内のいたるところに掲示した。この取組は業界紙に大きく取り上げられ、從来40%程度だったノーギャラデーの実現率が約95%へと飛躍的にアップした。

WLB推進事務局の油谷課長は「広く社会に向かって発信できる機会をつまく活用し、実現しようという気運を高めることが効果につながります」と言う。

古い体质から脱却しWLBを推進するにあたってはポイントがあった。まずは社長自らが明確な意思を社内外に発信することで、社員から不満の声が出ることもありますが、むしろそうした意見が出たときこそ、WLBの真意や取組の目的を説明して理解しても

現 在、WLB推進事務局は在宅勤務制度を試行し、有効な施策かどうかの検討を行なう予定だ。まずはグループプロジェクトで時間管理等の成果をあげたチームに一定期間試行する考えだ。今後も、組織として一体感を持つ意識改革と、業界全体の問題解決に向けて意気込みを見せる。

毎年、建設コンサルティング業界が頭を抱えるのが2~3月の繁忙期。工期が集中するため、残業が増加する。

同社の場合、顧客の約9割が官公庁で、2~3月工期の案件は全体の約7割。長時間労働は勤務できないケースも出てきます。長時間労働に頼った業績は将来的には続かない。WLBを推進し、生産性を向上させる必要があること

いう。

一方で、従業員の要望を直接吸い上げるために「パシコンシェルジュ」という窓口を社内WEBサイトに設けた。従業員からの提案は1年弱で100件を超えて活性化し始めた。そこで、上長と若手の調整役を担う管理職層の意識改革も大切だ。管理職向けのワークショップを実施した結果、部下の労働時間に対するマネジメント意識が徐々に浸透していくと

いう。

一方で、翌年からは「作戦」を変更。社員自身が会議を進行し、議題等すべてを決めて話し合

い、解決策を模索することにして、コンサルタントはあくまでオブザーバーに徹した。この方

が3年目の今年は、これまで4チームだった取組チームを6チームへと増加させ、さらなる横展開を進めた。

当社は、個々の技術者が「プロフェッショナルコンサルタント」として活躍することを期待しています。

「プロフェッショナルコンサルタント」とは、お客様からの依頼に、プロフェッショナルとしての知識や、知識・経験をもって、アドバイスや解決策の提案、計画案や設計図書の提出、住民はじめ関係者の合意形成の支援、事業主の皆様には事業化のための情報収集から事業計画案までの提案等をさせていただく職業です。特定分野についての専門家としての能力は勿論のこと、時代の変化を先取りできる創造力や幅広い知識、説明力や説得力のベースとなる豊かな人間性が求められます。

これらは、いわゆる「労働時間」だけでは生み出すことができません。まさにワークライフバランスの考え方を持つ

